

CURRICULUM VITAE

Antonio Emiliano Svezia.



PROFILO PERSONALE

Forte automotivazione e determinazione nel raggiungimento degli obiettivi in maniera autonoma ed in team.

ESPERIENZE LAVORATIVE

•Da aprile del 2024 ad oggi, lavoro presso **PROMOVIDEO S.R.L.** di Forlì, come Responsabile comm.le (area Emilia-Romagna) con le seguenti mansioni:

Gestione e negoziazione degli accordi commerciali.

Trattative commerciali e acquisizione nuovi clienti.

Gestione dei piani promozionali.

Coordinamento delle attività di Trade Marketing.

•Da marzo del 2021 a marzo del 2024, ho lavorato presso l'Ipermercato **CONAD LAEMA S.R.L.** di Forlì, come Responsabile comm.le prodotti freschi l.s., stand-gastronomia, surgelati, pescheria, panetteria, ortofrutta, con le seguenti mansioni:

Gestione delle vendite, dei margini e della rotazione degli articoli, responsabilità dell'assortimento e dell'esposizione lay-out/display.

Applicazione contratti nazionali Conad, trattative locali e gestione completa dei prezzi di vendita.

Pianificazione in merito all'inserimento dei nuovi fornitori e/o prodotti.

Gestione degli acquisti.

Gestione del conto economico.

Gestione del piano promozionale.

•Da ottobre del 2016 a marzo del 2020 ho lavorato presso **MAGLIFICIO A.B. CREAZIONI Srl - BADIALI CASHMERE** di Foligno, azienda specializzata del comparto tessile, come **KEY ACCOUNT SUPERVISOR**, con le seguenti mansioni:

Responsabilità per lo sviluppo e la realizzazione delle vendite (Territori Emilia Romagna-Marche-Lombardia-Piemonte-Liguria-Fiulveneto).

Responsabilità dell'esposizione lay-out/display.

Gestione dei prezzi di vendita, delle trattative commerciali e acquisizione nuovi clienti.

Attività di visual merchandising, controllo e riassortimento dei prodotti.

Gestione dei piani promozionali.

Gestione diretta di clienti della GDO: Coop Alleanza 3.0, Coop Nordovest, Conad del Tirreno, NordiConad, Conad CIA.

Coordinamento delle attività di Trade Marketing.

Negoziare degli accordi commerciali nazionali e locali.

Assistenza specialistica nei punti vendita.

Gestione del conto economico, elaborazione dei budget.

•Da febbraio del 2009 a giugno del 2015 ho lavorato presso la **CIA-COMMERCianti INDIPENDENTI ASSOCIATI** di Forlì, come Responsabile comm.le dei Canali Ipermercati e Superstore **CONAD** (Territori Romagna-Marche-Friulveneto), con le seguenti mansioni:

Gestione delle vendite, dei margini e della rotazione degli articoli, responsabilità dell'assortimento e dell'esposizione lay-out/display.

Applicazione contratti nazionali Conad, trattative locali e gestione completa dei prezzi di vendita.

Pianificazione in merito all'inserimento dei nuovi fornitori e/o prodotti.

Gestione degli acquisti.

Gestione del conto economico, elaborazione dei budget.

Attività di progettazione e implementazione che riguardano nuove aperture e/o importanti ristrutturazioni.

Gestione del piano promozionale.

Assistenza specialistica nei punti vendita.

Membro commissione nazionale insegna CONAD con sede in via Michelino (Bologna), per la definizione di assortimenti e volantini nazionali.

•Da gennaio del 2007 a gennaio del 2009 lavoro presso il **Gruppo Tuo S.p.A.** (Canale SUPERSTORE **INGRANDE**), come Direttore del PDV di Rimini e successivamente come Area Manager, con le seguenti mansioni:

Responsabilità delle politiche di vendita (gestione dei margini e della rotazione degli articoli, dell'assortimento e della ottimizzazione delle griglie e dell'esposizione lay-out/display).

Ricerca e selezione del personale per le esigenze contingenti.

Gestione del conto economico dei singoli punti vendita.

Garantire la qualità dei prodotti in vendita ed il rispetto delle norme igienico-sanitarie vigenti.

Assicurare il corretto svolgimento dei processi operativi di lavorazione e di erogazione del servizio.

•Da marzo del 2004 a dicembre del 2006 lavoro presso la **Bricofer S.p.A.**, azienda specializzata nella vendita di articoli del bricolage, giardinaggio, edilizia e decorazione, come Capo area dei 15 punti vendita a gestione diretta, con le seguenti mansioni:

Sviluppare il valore commerciale ed economico dei punti vendita, nel quadro delle politiche aziendali di gestione e commerciali, implementando e tarando le caratteristiche dell'offerta e degli assortimenti (qualità dei prodotti, rotazioni, display, layout, comunicazione pubblicitaria).

Pianificazione in merito all'inserimento dei nuovi fornitori e/o prodotti.

Training commerciali alla forza vendita.

Sviluppo della rete commerciale.

•Da novembre del 2001 a gennaio del 2004 lavoro presso la **Marcopolo Expert** azienda specializzata nella vendita di articoli dell'elettronica di consumo, come Direttore del p.v.di Cesena sito nel centro commerciale Le Terrazze in via Marzolino 265, unità di vendita sviluppata su mq.3800, coordinando 45 collaboratori.

Riporto di seguito le principali mansioni:

Responsabilità, organizzazione e gestione del personale.

Controllo costante dei dati di vendite, giacenze, rotazione, lay-out espositivo, margini, soddisfazione e fidelizzazione dei clienti, rotture di stock dei prodotti presenti in negozio.

Responsabile di supervisione sulle operazioni di cassa e di movimentazione degli incassi verso gli istituti di credito.

Previsione e valutazione delle proprie azioni sulla redditività dell'azienda.

Monitoraggio continuo del mercato esterno e conoscenza dei fattori critici del business del piccolo e grande elettrodomestico.

•Da agosto del 1994 a settembre del 2001 lavoro presso la **ELDO S.P.A.** azienda specializzata nella vendita di articoli dell'elettronica di consumo, come Direttore del pdv di Colleferro sito in Via Casilina km 49, con le seguenti mansioni:

Gestione del magazzino e della cassa, del personale, della vendita, delle assistenze, dei margini e della rotazione degli articoli, dell'attività di concorrenza e dell'assortimento; collaboro alle aperture dei nuovi negozi Eldo Megastore di Roma, Ferrara, Ravenna, Milano e Padova, occupandomi della formazione del personale di vendita e di cassa.

STUDI E CONOSCENZE

Diploma Geometra conseguito nell'anno 1989/90 con votazione di 46/60 presso l'Istituto E. De Nicola di Roma.

Informatica : Ambiente operativo Windows, Word, Excel, Power Point, Access, Sap, Unix, AS400, Arete', Mersy

Lingua straniera: Inglese- buona conoscenza scritta e parlata

Coniugato con Deborah Padoan

Corsi di formazione :

- certificato "SALUTE E SICUREZZA SUI LUOGHI DI LAVORO - RISCHI GENERICI" , rilasciato a Settembre del 2015 dalla società SAFE EASY SRL
- certificato quale "ADDETTO ALLA MANIPOLAZIONE DEGLI ALIMENTI DELL' AZIENDA -ALIMENTARE " , rilasciato a Settembre del 2015 dalla società SAFE EASY SRL
- attestato di formazione per il PERSONALE ALIMENTARISTA per le mansioni del Gruppo A Livello 2 e del Gruppo B Livello 1, rilasciato a Settembre del 2015 dall'azienda USL di Forlì
- attestato di formazione manageriale n.23221 rilasciato a Ottobre del 2010 dalla società CESCOT scarl di Rimini
- attestato di formazione per conducenti di carrelli elevatori rilasciato a Marzo del 2010 dalla società JUNGHEINRICH

Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi del D.Lgs 196/03